

ER DU VORES NYE **ACCOUNT MANAGER**, DER FINDER PROJEKTER OG LØBER DEM TIL DØRS?

SÅ ER DET MÅSKE DIG, VI SKAL BRUGE PÅ VORES **PARTNER RELATIONS TEAM!**

DELTID

20-30 TIMER/UGE
MED MULIGHED FOR FULD TID

Hos Moto Muto søger vi en netværkerprofil med ansvar for at løbe efter projekter og vinde og vedligeholde kunder. I stillingen skaber du sunde relationer og gode kunde-forløb med fokus på det langsigtede salg.



Døgnrytmelys

OM STILLINGEN

I din rolle formår du at skabe relationer til forskellige stakeholders i projekter, ligesom du er motiveret til at opbygge og udbygge en stærk relation til vores eksterne partnere gennem løbende dialog om fremtidens projekter. Det dækker både over private aktører og offentlige bygherrer.

Kort sagt leder vi efter en holdspiller. Det er nemlig den samlede indsats, der skaber resultaterne. Det vil sige, at det både er Moto Mutos Account Manager, Client Project Manager og ledelse, der sikrer en værdifuld proces for kunden og de øvrige aktører i projektet. Derfor handler stillingen dels om at finde nye og langvarige projekter — men også om at etablere sunde samarbejder med installatører og kommunale beslutningstagere.

Du trives med at strukturere og videreformidle informationer i et omskifteligt miljø, hvor tempoet kan være højt. Samtidigt er der højt til loftet, et fladt hierarki og en venskabelig omgangstone blandt kollegerne i Risskov. Her har du rig mulighed for at udvikle din personlige salgsstil. Stillingen kan på sigt blive en fuldtidsstilling med de rette resultater.

ANSVARSSOMRÅDER

- Du skaber muligheder og netværk. Baseret på eksisterende og løbende marketing-dataindsamling og udbudsportaler finder du relevante projekter — som du også løber videre med.
- Du samarbejder. Du bygger videre på gode relationer til eksterne partnere og arbejder med højt humør sammen med dine kolleger. Derfor er kommunikation og dokumentation vigtigt.
- Du er bindeled mellem kunder, vores projektpersonale og vores tekniske personale med reference til direktøren. Du bliver derfor en vigtig del af projektkæden.
- Du er ansvarlig for at oprette og strukturere nye projekter i Moto Mutos CRM-system.
- Du opdaterer informationer og systematiserer aftaler, så der opretholdes en tæt og tillidsfuld relation til kunden. Det kan være mødereferater, opsummering af forventninger og specifikationskrav.



www.motomuto.com

HVEM ER DU?

- Du er dig selv. Vi leder i høj grad efter den rette personlighed, da stillingen kræver gode people skills og samarbejdsevner. Tidligere erfaring er en fordel, men ikke et krav.
- Du er sulten efter erfaring med Customer Relationship Management og salg til sundhedsdanmark og offentlige institutioner.
- Du er komfortabel med at præsentere og arbejde selvstændigt. Desuden har du kørekort.
- Du er udadvendt og en god formidler. En historiefortæller og gatekeeper. En god lytter, der stiller gode spørgsmål og hører kundens behov.
- Akademiker eller ej, så har du et analytisk mindset og tænker strategisk, når du handler.
- Du har en relevant uddannelse inden for salg, sundhed og kunderejser (marketing, business, markedsføringsøkonom, forretningsudvikling, teknisk professionsbachelor el. sundhedsfaglig uddannelse).

JOBSØGNING, OPSTART OG SPØRGSMÅL

Stillingen er med opstart hurtigst muligt. Send en kort præsentation af dig selv samt et CV til jt@motomuto.com til Client Project Manager, Jesper Torp. Hvis du har spørgsmål, er du velkommen til at ringe på 44 12 93 91.

Vi kigger efter den rigtige kombination mellem relevant erfaring og en god personlighed. Derfor opfordrer vi alle med interesse for pipeline og customer management, værdifulde kunderelationer og opbygning af pipeline til at søge stillingen.

Løn og vilkår fastsættes efter kompetencer.

VI TILBYDER

- En dynamisk arbejdsplads og en afslappet, uformel tone i hverdagen.
- Et udfordrende job med mulighed for at udvikle dig fagligt i et voksende marked.
- Vi er store tilhængere af frihed under ansvar, og der er rig mulighed for løbende at få mere ansvar.
- Ambitiøse kolleger og gode muligheder for at opdyrke dit netværk.
- Du er selv herre over, hvordan du arbejder og planlægger din tid fra kontoret i Risskov.
- Erfaring i en SMV, der, trods mange år i branchen, har et mind-set som et start-up, og arbejder sultent og motiveret efter næste store projekt.

KORT OM MOTO MUTO



Moto Muto er et dansk ingeniørhus, der leverer døgnrytmelysanlæg og arkitektonisk lysstyring til fordel for medarbejdere, borgere og patienter i det offentlige og private Danmark.

Siden 2009 har Moto Muto skabt mere tryghed, mindre medicinering, mindre tvang, bedre søvnvaner og høj borgerinvolvering på danske institutioner og i byrum – kun ved hjælp af vores knowhow og dybe indsigt i intelligent lysstyring. Vi leverer primært styring til velfærdsprojekter fra start til slut – fra vision til færdig installation og ibrugtagning.